

Icing On The Cake (IOC)

[Wisienka na torcie]

A) Wprowadzenie

1. IOC jest ‘wisienką na istniejącym torcie’ - dodatkowym programem kompensacyjnym (jednopoziomowym – uni-level) dodanym do istniejącego Planu Marketingu DXN.
2. Członkowie mogą zakupić iPackage w celu uczestniczenia w tym IOC.
3. iPackage jest przystępny dla większości użytkowników.

B) Cel

1. Aby aktywować istniejących, aktywnych użytkowników.
2. Aby zwiększyć nabór nowych pracowników.
3. Aby zwiększyć przychody firmy.
4. Aby dobrze konkurować na rynku.
5. Aby utworzyć nowe emocje.
6. Aby umożliwić członkom uzyskiwanie wykładniczych dochodów z tego planu.
7. Aby korzystając, udostępniając i sprzedając produkty DXN zacząć inwestować.

C) Cechy i zalety

1. Własność może być dziedziczona. (*iCertificate mogą być dziedziczone. Przykład z PH jak w załączeniu*).
2. IOC umożliwia członkiem zakup dowolnej kombinacji produktów w większości po cenach DP (Cena Dystrybutora).
3. Dodatkowy zakup jednostki iPackage może tworzyć nowe linie do dwóch poziomów.
4. Możliwość wykładniczych zarobków.
5. Brak utraty punktu SV (*w formie iSV*)
6. IOC przyczynia się do zwiększenia rekrutacji i premii w ramach istniejącego planu marketingowego.
7. Pomaga w szybszym promowaniu w ramach istniejącego planu marketingowego.
8. Pakiet jest międzynarodowy.
9. Nie jest wymagane dopasowanie lub parowanie.
10. Nie jest wymagane utrzymanie pozycji.
11. Rozmnaża udziały do sprzedaży.
12. Uznanie PV przy kwalifikacji na SA.
13. Dynamiczna kompresja co miesiąc.
14. Zainwestuj raz i zarabiaj na zawsze.
15. DXN jest bardzo stabilną firmą.
16. Hierarchia aktualnego planu marketingowego pozostaje bez zmian.
17. Przyspieszenie ekspansji sieci.

D) Definicje pojęć

Kod :	Kod członków istniejącego planu marketingowego (9 cyfr).
Upcode :	Kod Sponsora istniejącego planu marketingowego (9 cyfr).
iPackage :	Jest pakietem jaki trzeba zakupić by dołączyć planu IOC.
iSV :	SV związane z każdą wartością iPackage.
iMember :	Istniejący lub nowy członek, który kupił iPackage DXN
iCertificate :	Certyfikat dla członków, którzy nabyli iPackage.
iCode :	Kod członka IOC (13 cyfr z 9-cyfrowego kodu członka DXN + 2-cyfrowy kod pakietu + 2-cyfrowy kolejny numer).
iUpcode :	upcode członka IOC (13 cyfr z 9-cyfrowego kodu sponsora w DXN + 2-cyfrowy kod pakietu + 2-cyfrowy kolejny numer).

E) Jak działa IOC

1. Program (IOC) jest otwarty dla wszystkich członków DXN kupujących co najmniej jedną jednostkę iPackage.
2. Każdy iPackage jest dostępny u dystrybutora w cenie dystrybutora (DP) **EUR200** z **iSV 100** (*Dotyczy Europy. Każdy kraj będzie miał swój odpowiedni DP i iSV*).
3. Każdy członek będzie musiał wypełnić List Intencyjny dotyczący zakupu iPackage (proszę zobaczyć odnośny formularz - załącznik).
4. Nabycie w ramach tego planu nie jest obowiązkowe.
5. iPackage można kupić we własnym kraju (odpowiednio do adresu w systemie DXN).
6. Zakup wszelkich jednostek jest ważny tylko po pełnej zapłacie.
7. Jako dowód zakupu iPackage zostanie wystawiony iCertificate.
8. iMember może wykupić produkty oparte na wartości iPackage (*patrz Wykup iPackage jak poniżej*).
9. Każdemu wykupowi produktów DXN w tym projekcie zostanie przydzielony odpowiedni PV dla celów podwyższenia statusu członka (aby stać się SA, ale **NIE** jako każda miesięczna kwalifikacja, miesięczne uprawnienie do premii, bonus wycieczkowy [Travel Incentive], dodatek pieniężny na telefon - jak na warunkach wynikających z istniejącego planu marketingowego).
10. Jednakże, punkt SV nie będzie uznany za uprawnienie do jakiegokolwiek premii w ramach istniejącego planu marketingowego.
11. Członek może zakupić dowolną liczbę jednostek do tworzenia nowych linii (maksymalnie do 2. poziomu) w ramach jego własnych iCodes. Od 3. poziomu, powinno być prawdziwym **nowym** członkiem.
12. Jeżeli członek zdecyduje kupić więcej niż 1 jednostkę iPackage, wszystkie jednostki powinny być zakupione w tej samej hierarchii.
13. iUpcode muszą być zdefiniowane, jeżeli członek pragnie umieścić własne dodatkowe jednostki iPackage lub nowych iMember w strukturze (downlines) pod jakimkolwiek własnymi specyficznymi iCodes, innym niż jego pierwszy iCode. Wszyscy downlines w IOC pod drugim iCode powinni być nowym iMember w danym miesiącu (przed procedurą przetwarzania premii IOC), którzy dołączyli jako członek DXN po uruchomieniu IOC.
14. IOC nie dopuszcza zmian w sponsorowaniu. Jednakże, jeśli istnieje taka zmiana w istniejącym planie marketingowym (za zgodą), to samo nastąpi w IOC.
15. Sponsoring nie jest dozwolony z innej linii (cross sponsoring). Istniejąca hierarchia w planie marketingowym jest hierarchią stosowaną IOC.

16. Jeżeli członek nie dołączy do tego planu, premia w IOC na podstawie ISV powinna przejść na tych sponsorów (uplines), którzy już dołączyli według skompresowanej hierarchii. Jeżeli w późniejszym dowolnym etapie ten członek dołącza do planu IOC, otrzyma bonus od jego nowo zarejestrowanego członka (downline) w swojej grupie - w późniejszym czasie.
17. Obliczanie premii jest przedstawione w załączonym Planie Wynagrodzeń dla IOC.
18. DXN zastrzega sobie prawo do zmiany warunków planu IOC w każdej chwili bez uprzedzenia i zgody członków.

F) iPackage - Wykup produktów

1. Przy zakupie jednej jednostki iPackage, iMember będzie uprawniony do wykupu **jakiegokolwiek zestawienia** produktów DXN o takiej samej łącznej wartości DP z iPackage zakupionego z dowolnego Centrum DXN.
2. Wykup produktu jest dopuszczalny wyłącznie w tym samym kraju, w którym iPackage jest zakupiony. Członkowie mogą mieć wiele wykupów aż łączna wartość iPackage jest w pełni wykorzystana.
3. Produkty powinny być zgłoszone do wykupu w terminie **3 miesiące**, licząc od daty wykonania płatności za iPackage. Jeśli członek nie zgłosi wykupu produktów w ciągu 3 miesięcy, to może tylko dokonać pełnego wykupu (tylko 1 raz) w 4. miesiącu.
4. Wykup produktów DXN powoduje odpowiedni ekwiwalent w PV, który będzie uwzględniany w pozycji Star Agenta (odpowiednio do warunków wynikających z obowiązującego Planu Marketingowego). Jednak PV i SV z wykupu produktu nie zostaną rozpoznane i naliczone w żadnej miesięcznej kwalifikacji, miesięcznym uprawnieniu do premii, Travel Incentive, premii na telefon w ramach istniejącego planu marketingowego.
5. Nie członkowie mogą uczestniczyć w IOC. Muszą jednak stać się członkiem, w celu uzyskania swojego iCode. Muszą kupić pakiet startowy DXN.

G) Często zadawane pytania (FAQ)

P: Co to jest IOC?

IOC ('wisienka na torcie') jest dodatkowym planem wynagrodzeń (Uni-Level) dodanym do istniejącego planu marketingowego DXN. IOC umożliwia także członkom korzystanie z produktów DXN, ich udostępnianie i sprzedawanie, wykładnicze zarobki dla realizacji inwestycji.

P: Kto może kupić IOC (iPackage)?

Wszyscy istniejący użytkownicy, także członkowie którzy niedawno dołączyli. Po zakupie iPackage, osoby spoza obecnych członków, mogą stać się członkiem DXN.

P: Gdzie mogę kupić iPackage ?

Możesz odwiedzić najbliższe oddziały DXN w swoim kraju, by zasięgnąć więcej informacji lub zakupić iPackage.

P: Czy mogę kupić więcej niż jedną jednostkę iPackage?

Tak, możesz. Jednak druga jednostka musi być umieszczona pod własną nazwą członkowską/iCodes i jest dozwolone mieć je tylko maksymalnie do 2. poziomu w strukturze.

P: Czy mogę umieścić moją dodatkową jednostkę iPackage między mną a moją bezpośrednią istniejącą osobą w strukturze (downline)?

Nie, nie można. Obecna hierarchia planu marketingowego ma pozostać taka jaka jest. Można użyć tej dodatkowej jednostki do stworzenia nowych linii, a stamtąd można nadal pozyskiwać nowych iMembers do tej nowej linii.

P: Czy mogę dokonać wpłaty w ratach?

Wszystkie płatności za IOC należy uiścić tylko w jednym czasie. Płatności można dokonać gotówką, kartą kredytową lub przelewem online z banku (w zależności od dostępności takiej płatności w danym kraju). Przy transferze online uczestnicy muszą przesłać faksem kopię zatwierzonego przelewu do oddziału DXN. Oficjalne pokwitowanie powinno być wydane za każdą płatność. Nikt nie jest upoważniony do zbierania żadnej kwoty pieniędzy reprezentując DXN.

P: Jeśli całkowita wartość produktu podczas wykupu jest większa niż wartość iPackage, co mamy zrobić?

Jeśli iMember ma łączną wartość produktów do odkupu nieco większą niż wartość iPackage, musi zapłacić różnicę wartości, jako tryb płatności dostępny w oddziale.

Przykład: wartość iPackage wynosi 200 Euro. Podczas wykupu produktu Pan A. ma do realizacji produkty na łączną wartość 207 Euro. Pan A. powinien zapłacić euro 7 (nie przysługuje mu żadne PV lub SV z tej dodatkowej opłaty).